

next

K-SME Leasing PLUS ชำระดอกเบี้ยไปเลย 120%

084 Brandage



03

คุณปกรณ์ และคุณอิสระ
ร่วมเปิด K-SME Leasing PLUS



เครื่องจักรไทยพนักทำสังฆนาคกรไทย และสีสซังกรไทย เปิดโครงการสินเชื่อเอสเอ็มอีเสริมสภาพคล่องด้วยรถยนต์ เพื่อให้ผู้ประกอบการได้ทั้งรถใหม่ไว้ใช้งาน รวมทั้งได้เงินไว้ทำธุรกรรมพร้อมกัน วงเงินสูงถึง 120% ของมูลค่ารถยนต์ ถือเป็น Solution ที่ทั้ง 2 ธุรกิจนักจุดแข็งเป็นครั้งแรกของสินเชื่อประเภทนี้ ตั้งเป้าหมายสินเชื่อรวม 3,000 ล้านบาท

บนสนามแข่งขันสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ใหม่ ปกติให้วงเงิน 80% แต่บางสถาบันการเงินให้มากถึง 95% ในขณะที่อีกสนามคือสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์มือสอง ก็แข่งขันกันเดือดไม่ว่าจะเป็นเรื่องให้วงเงินสูง ความรวดเร็วในการอนุมัติ โดยความเร็วในการอนุมัติ หลายค่ายนำเป็นจุดเด่นในการนำรถยนต์มาค้าประกันเพื่อขอสินเชื่อเงินสด ในตลาดนี้ บมจ.อะมานะฮ์ ลิสซิ่ง ภายใต้ผู้ถือหุ้นใหญ่คือ ธนาคารอิสลามแห่งประเทศไทย หรือ "ไอแบงก์" เป็นอีกค่ายที่กำลังสูสีสนามนี้

ที่กล่าวมาทั้ง 3 สนามเป็นสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์คนละประเภท มีกลุ่มลูกค้าแตกต่างกันไป นอกจากนี้ตลาดดังกล่าวก็เป็นคนละตลาดกับสินเชื่อเอสเอ็มอี แต่สิ่งที่ทับซ้อนกันอยู่ของการมีรถยนต์ กับความต้องการเงินสดเป็นเรื่องที่หลายสถาบันการเงินให้บริการมานานไม่น้อยกว่า 5 ปี ในการนำรถยนต์มาค้าประกันเพื่อขอสินเชื่อไปใช้ตามความจำเป็น

ทว่า ในกลุ่มลูกค้าอีกกลุ่มหนึ่งที่เป็นผู้ประกอบการเอสเอ็มอี ต้องการขยายกำลังผลิต หรือขยายธุรกิจ ด้วยการซื้อรถยนต์ใหม่ เพื่อใช้ในการดำเนินงานเพิ่มเติม ซึ่งก็หมายถึงค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เพิ่มขึ้นตามมา

ด้วย เช่น ค่าน้ำมัน หรือค่าขนส่งต่างๆ ทำให้ลูกค้ากลุ่มนี้มีความต้องการเสริมสภาพคล่องให้กับธุรกิจ และการขอสินเชื่อจากธนาคารพาณิชย์ก็เป็นทางเลือกหนึ่ง แต่ส่วนใหญ่ต้องเสนอหลักประกัน เช่น ที่ดิน บ้าน สถานประกอบการ เป็นต้น

กลายเป็นช่องว่างทางการตลาด เพราะกลุ่มเป้าหมายจำนวนไม่น้อย ต้องมีรถยนต์ใหม่เพื่อใช้ทำมาหากิน และมีเงินหมุนเวียนในการประกอบกิจการ โดยไม่ต้องมีหลักประกันอะไรอีกแล้ว

คุณปกรณ์ พรระณะแพทย์ รองกรรมการผู้จัดการ ธนาคารกสิกรไทย กล่าวถึงการเติมเต็มความต้องการลูกค้ากลุ่มนี้โดยร่วมกับ บริษัท ลิสซิ่งกสิกรไทย จำกัด

"เราเปิดบริการสินเชื่อเอสเอ็มอีเสริมสภาพคล่องด้วยรถยนต์กสิกรไทย หรือ K-SME Leasing PLUS ให้วงเงินสูงสุดถึง 120% ของมูลค่ารถยนต์ เพื่อให้ผู้ประกอบการที่ซื้อรถยนต์ใหม่ ได้ทั้งวงเงินสินเชื่อลิสซิ่ง จากลิสซิ่งกสิกรไทย และวงเงินสินเชื่อธุรกิจ จากธนาคารกสิกรไทย ได้ทั้งรถยนต์ไปใช้งานและได้เงินทุนเพื่อเสริมสภาพคล่องให้แก่งธุรกิจ โดยไม่ต้องหาหลัก

next



ประกันเพิ่มเติม และเพิ่มโอกาสให้ผู้ประกอบการเอสเอ็มอีสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนได้ง่ายยิ่งขึ้น ซึ่งสัดส่วนสินเชื่อที่เราให้ในโครงการนี้เป็นจำนวนเงินไม่น้อยเกินไปสำหรับผู้ประกอบการเอสเอ็มอีจะใช้หมุนเวียน...

คุณอิสระ วงศ์รุ่ง กรรมการผู้จัดการ บริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย จำกัดเปิดเผยว่า ผู้ประกอบการเอสเอ็มอีที่ขอสินเชื่อเอสเอ็มอีเสริมสภาพคล่องด้วยรถยนต์กสิกรไทย บริษัทจะอนุมัติสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ใหม่ประมาณ 80% ของมูลค่าซื้อขายรถยนต์ หลังจากนั้นธนาคารกสิกรไทยจะให้วงเงินสินเชื่อเพื่อธุรกิจกสิกรไทยเพิ่มอีก 40% ของมูลค่ารถยนต์ โดยลูกค้าไม่ต้องใช้หลักประกันเพิ่มเติม

"วงเงินเช่าซื้อรถยนต์ใหม่ปกติจะให้กับเต็มไม่เกิน 100% ของราคามาตรฐานคือประมาณ 80% ของราคาสด ดอกเบี้ยราคาตลาด โดยโครงการนี้ให้วงเงิน 120% โดยไม่ต้องใช้หลักทรัพย์อะไรมาค้ำประกัน ขอู้เพิ่ม สมมติราคารถยนต์ใหม่ 1 ล้านบาท ทำเช่าซื้อ 8 แสนบาท ดาวน์ 2 แสนบาท ธนาคารกสิกรไทยให้สินเชื่อเพิ่ม 50% ของวงเงินที่ทำสินเชื่อ ซึ่งในกรณีตัวอย่างจะได้เงินไปหมุนเวียนในธุรกิจของผู้ประกอบการคือ 4 แสนบาท เพราะฉะนั้นถ้ารถราคา 1 ล้านบาท ใช้โครงการ K-SME Leasing PLUS ู้ได้ 1.2 ล้านบาท ซึ่งลูกค้าบุคคลธรรมดาที่จดทะเบียนการค้าอย่างถูกต้อง แม้ไม่ได้ตั้งบริษัทหากรวมกันจะให้สินเชื่อสูงสุดต่อราย 2.2 ล้านบาท สำหรับนิติบุคคลให้สินเชื่อสูงสุด 4 ล้านบาท โดยลูกค้าที่ใช้โครงการนี้ได้ ไม่จำเป็นต้องเป็นลูกค้าเอสเอ็มอีของธนาคารกสิกรไทย หากเป็นลูกค้าใหม่ต้องการซื้อรถใหม่และลีสซิ่งกสิกรไทยอนุมัติก็ได้รับสิทธิ์ 40% ต่อทันที..."

ช่วงเวลาที่ผ่านมารถูกค้าที่ซื้อรถใหม่ก็มาใช้ลีสซิ่งกสิกรไทย ขณะเดียวกันลูกค้าคนเดียวกันนี้ก็อาจจะไปกู้ธนาคารเพื่อนำเงินมาหมุนเวียนในธุรกิจอยู่ด้วย โครงการนี้จึงจับทั้ง 2 ความต้องการมาอยู่ในวาระเดียวกัน ไม่จำเป็นต้องเป็นรถคันแรก ู้ครั้งเดียวใช้รถยนต์ใหม่ค้ำประกันเพียงอย่างเดียวได้วงเงิน 120% เพื่อสนองความต้องการ และเพื่อความสะดวกลูกค้าที่ไม่ต้องวิ่งไปมา 2 ข้าง

การ Bundle สิทธิประโยชน์ครั้งนี้เป็นการนำเม็ดเงินมาจาก 2 ข้างรวมแล้ว 120 % เพียงเท่านั้น ก็สร้างความแตกต่างได้เป็นรายแรกในวงการธนาคาร และลีสซิ่ง จากบริการนารถยนต์ใหม่มาค้ำประกันเพื่อู้เงิน ที่มีสถาบันการเงินจำนวนมากให้บริการอยู่ขณะนี้ !!

อัตราดอกเบี้ยสินเชื่อเพื่อเช่าซื้อรถยนต์ใหม่

(หน่วย:%)	ธ.ค.53	ม.ค.54	ก.พ.54	มี.ค.54	เม.ย.54	พ.ค.54
อัตราดอกเบี้ย*	2.00	2.10	2.15	2.25	2.35	2.45
Effective Rate	3.70	3.80	3.90	4.05	4.25	4.40

หมายเหตุ : บริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย จำกัด รวบรวมโดย ศูนย์กสิกรไทย
*เป็นอัตราดอกเบี้ย ณ วันสิ้นเดือน ที่มีผลจริงในตลาด ซึ่งจะอยู่ในระดับต่ำกว่าอัตราดอกเบี้ยที่สถาบันการเงินประกาศเป็นการทั่วไป โดยอยู่ในเงื่อนไขวงจรวางค่างวด 25%

รูปแบบการชำระเงินในส่วน 80% ลูกค้าชำระค่างวดกับลีสซิ่งกสิกรไทย ส่วน 40% ลูกค้าชำระค่างวดกับธนาคารกสิกรไทย โดยการผ่อนต่างวถรถ และค่างวดธนาคารนั้นมีระยะเวลาเท่ากัน เช่น ผ่อนรถ 4 ปี ผ่อนสินเชื่อเอสเอ็มอีก็ 4 ปี นั่นคือการสิ้นสุดการผ่อนจะหมดในเวลาเดียวกัน โดยระยะเวลาในการผ่อนรถยนต์นานสูงสุดที่ลีสซิ่งกสิกรไทยกำหนดไว้ 6 ปี หรือ 72 เดือน

ปัจจุบันเอสเอ็มอีที่เป็นลูกค้าของบริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย มีประมาณ 20,000 กว่าราย หรือคิดเป็นร้อยละ 15 ของลูกค้าทั้งหมดของบริษัท 140,000 ราย วงเงินเกือบ 70,000 ล้านบาท ลูกค้ากลุ่มนี้ใช้รถเพื่อประกอบธุรกิจ ซึ่งเป็นลูกค้าที่ดี เอ็นพีแอลต่ำ เฉพาะส่วนลีสซิ่งกสิกรไทยเอ็นพีแอลต่ำ 0.89% มีศักยภาพในการผ่อนชำระ และเป็นกลุ่มลูกค้าที่บริษัทให้ความสำคัญในการขายธุรกิจมากที่สุดกลุ่มหนึ่ง

ภาพรวมตลาดรถยนต์ในครึ่งปีหลังมีทิศทางที่ดีขึ้น แม้ในเดือนพฤษภาคม 2554 ที่ผ่านมายอดขายรถยนต์ จะมีทั้งสิ้น 55,851 คัน ลดลง 10.2% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งเป็นผลกระทบจากการปรับลดกำลังการผลิตของค่ายรถยนต์ญี่ปุ่น ในขณะที่ยอดขายรถยนต์รวม 5 เดือนแรก (ม.ค.-พ.ค.) มีจำนวนทั้งสิ้น 361,753 คัน เพิ่มขึ้น 26.4% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีที่แล้ว ซึ่งหากกำลังการผลิตกลับมาเต็มที่ โดยที่ กำลังซื้อหรือความต้องการที่มีอย่างมากในขณะนี้ เชื่อว่าทำให้ยอดขายรถยนต์ในช่วงครึ่งปีหลังกลับมาอย่างคึกคักแน่นอน โดยต้องมีจำนวนเกินกว่าปีที่แล้วคือ 800,000 คันแน่นอน

03

ทั้งนี้ ธนาคารกสิกรไทย และบริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย ได้ตั้งเป้าสินเชื่อเอสเอ็มอีเสริมสภาพคล่องด้วยรถยนต์กสิกรไทย (K-SME Leasing PLUS) ไว้ประมาณ 3,000 ล้านบาท คาดว่าจะมีลูกค้าใหม่ของลีสซิ่งกสิกรไทยประมาณ 10,000 ราย หากเทียบราคารถปีกัฟ 1 คัน ซึ่งผู้ประกอบการเอสเอ็มอีส่วนใหญ่ใช้รถปีกัฟ ราคาคันละ 700,000-800,000 บาท ู้ 80% วงเงิน ประมาณ 500,000 บาท

คุณปกรณ์ กล่าวในท้ายที่สุดว่า ในกรณีที่ K-SME Leasing PLUS ได้รับความนิยมนจนกระทั่งวงเงินเต็ม ทั้ง 2 ธุรกิจจะเพิ่มวงเงินเพื่อรองรับความต้องการลูกค้าเอสเอ็มอีที่ต้องการรถและสินเชื่อในการทำธุรกิจพร้อม ๆ กัน ®

086 BrandAge