

BBC

ตะลุยโลกใบในสุดยอดคอมแพ็กเอสยูวี LAND ROVER EVOQUE: THE

UK'S NO.1 CAR



# TopGear

OCTOBER 2011



100 BAHT



Experience  
of Value

## NEW TOYOTA INNOVA



**HONDA CR-Z MUGEN**  
ฮอนดาเจ็ทเมือมริคคันแรกของโลกจากค่าย HONDA



**RALPH LAUREN'S CAR COLLECTION**  
ชุดรถของยอดดีไซเนอร์



**PORSCHE'S NEW 911**  
เจ้าชายของคัลเลอร์ รัชทายาทแห่งราชวงศ์ 911

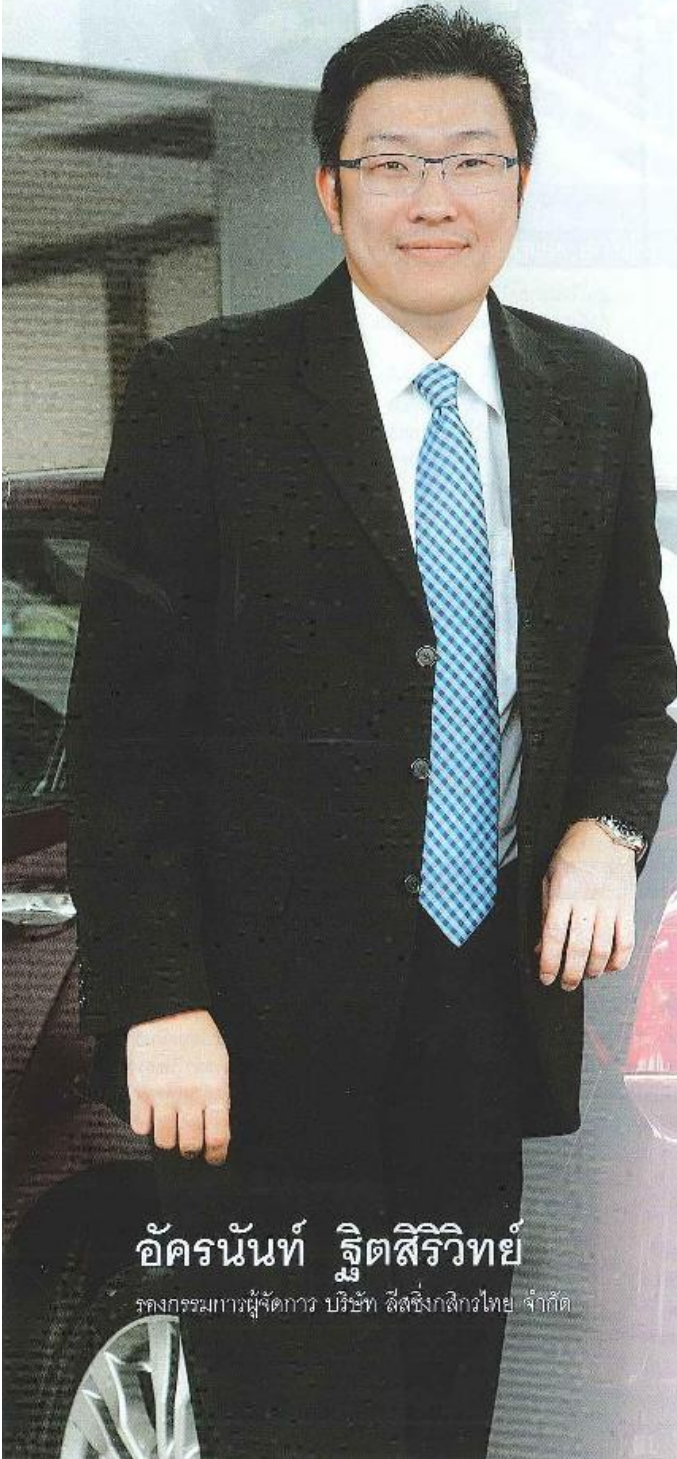


**ASTON ZAGATO COACHBUILT RACER**  
แฟดซ่าลัม 'กรีนเฮล'



**TEXAS GP CIRCUIT**  
สนามทรงปรี๊ดสุดอลังการสนามแรกของสหรัฐฯ อเมริกา

# KLeasing Synergy to Satisfaction



**อัคนันท์ ชูตสิริวิทย์**  
รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย จำกัด

**ลีสซิ่งกสิกรไทย** หนึ่งในผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ อย่างครบวงจร ครอบคลุม และตอบสนองทุกความต้องการ โดยมุ่งเน้นให้ความสำคัญด้านการบริการที่ดีเลิศทั้งก่อน และหลังการขาย โดยยึดความต้องการของลูกค้าเป็นศูนย์กลาง ไม่ว่าจะเป็ยลูกค้าเช่าซื้อบุคคล นิติบุคคล รวมถึงพันธมิตรทางธุรกิจผู้ผลิตยานพาหนะทางการเงิน เช่น สินเชื่รถเช่าซื้อได้กสิกรไทย สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์กสิกรไทย สินเชื่อเพื่อผู้แทนจำหน่ายรถยนต์กสิกรไทย สินเชื่อสัญญาเช่าทางการเงินกสิกรไทย อย่างครบไปทุกต้นตอตกก ซึ่งสร้างปรากฏการณ์หน้าใหม่กับวงการสินเชื่อเช่าซื้อ ด้วยการผ่อนชำระแบบลดต้นลดดอก นานสูงสุด 72 เดือน และฟรีดอกเบี้ย 2 เดือน และ K-SME Leasing PLUS ที่บริการสินเชื่อเพื่อเสริมสภาพคล่อง SME ด้วยวงเงินสูงสุดถึง 120% ของมูลค่าทรัพย์สิน เป็นต้น นอกจากนี้ลูกค้าสามารถติดตามข้อมูลความเคลื่อนไหวผลิตภัณฑ์ต่างๆ ของบริษัทผ่าน [www.kasikornleasing.com](http://www.kasikornleasing.com) และร่วมสนุกในการทำกิจกรรมต่างๆ ที่คลับคนรักรถ [www.kautosmilesclub.com](http://www.kautosmilesclub.com)

การให้บริการทางการเงินอย่างครบวงจรของบริษัท ลีสซิ่งกสิกรไทย จำกัด สามารถตอบสนองได้ตรงตามความต้องการของลูกค้า และครอบคลุม กลุ่มลูกค้าทุกประเภทด้วยบริการผ่านผู้ดูแลลูกค้าสัมพันธ์ ของทาง ธนาคารที่ได้การบริการตอบสนองต่อความต้องการ ไม่ว่าจะ เป็นด้านการเช่าซื้อรถยนต์ และการให้บริการทางการเงินอื่นๆ ก็สามารถเชื่อมโยงการบริการไปยังบริษัทต่างๆ ในเครือได้ เรียกได้ว่าเป็น One Stop Service ที่ได้ครบทุกความต้องการในทีเดียว

**ลีสซิ่งกสิกรไทย** ให้ความสำคัญกับการทำงานร่วมกันเพื่อสร้าง Synergy หรือการผนึกกำลังให้บริการลูกค้าได้อย่างสมบูรณ์แบบที่สุด และต้องรู้ว่าลูกค้ามีความต้องการอะไรอย่างแท้จริง ซึ่งสำหรับ บริษัทฯ แล้ว มีการบริหารผ่านเกณฑ์ที่หลากหลายในแง่ของการบริการ ไม่ว่าจะเป็นการแข่งขันเรื่องของ Service Level Agreement ตั้งแต่ระยะเวลาการส่งมอบ จนถึงกระบวนการทำงานคนแล้วเสร็จ และการแข่งขันในเชิงราคา เช่น ดอกเบี้ย รวมถึงการเชื่อมโยงกับบริษัทในเครือ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า ซึ่งถ้าหากทุกประเด็นสามารถสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าได้สูงสุด จะเรียกได้ว่าเป็น การผนึกกำลังร่วมกันหรือ Synergy ทำให้บริษัทมีความสามารถในการแข่งขันด้าน การบริการที่ตอบโจทย์ความต้องการทางการเงิน ได้ทุกประการ (Total Financial Solution) อีกด้วย